

ИНСТРУМЕНТЫ ПОДДЕРЖКИ ДЛЯ КОМПАНИЙ НТИ

ТИПЫ КОМПАНИЙ НТИ

ТЕХНОЛОГИЧЕСКИЙ УРОВЕНЬ (ТУ)

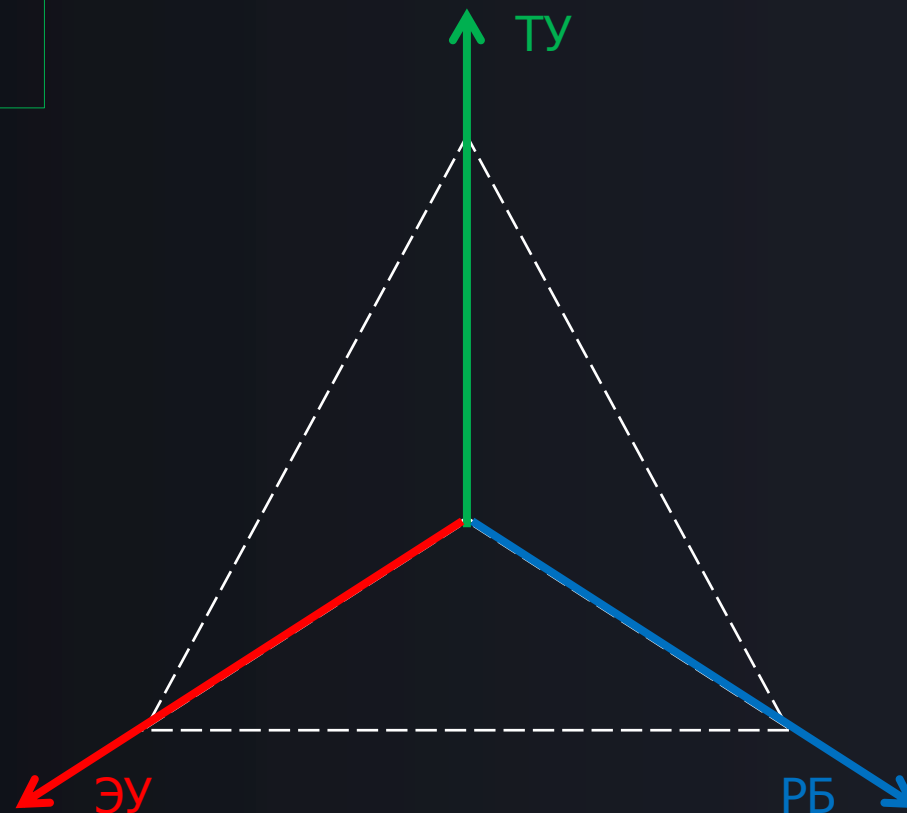
- СКВОТы + NTI Nets
- СКВОТы + NTI Net
- Универсальные СКВОТ
- Старые рынки + СКВОТ

ЭКСПОРТНЫЙ УРОВЕНЬ (ЭУ)

- Глобальные рынки
- Развитые рынки
- Развив. рынки
- Рынки СНГ

РАЗМЕР БИЗНЕСА (РБ)

- Крупный бизнес
- Средний бизнес
- Малый бизнес
- Растущий стартап



ТИПЫ КОМПАНИЙ НТИ



Ранние
стартапы

Держатели
технологий



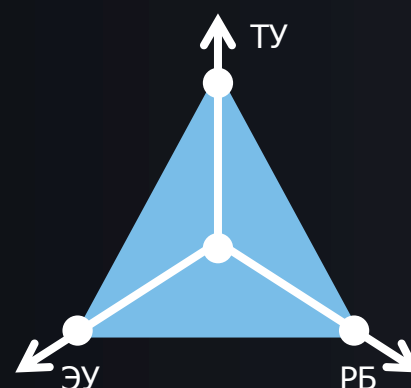
Спонсоры
НТИ

Проводники
НТИ

ФОКУС НТИ

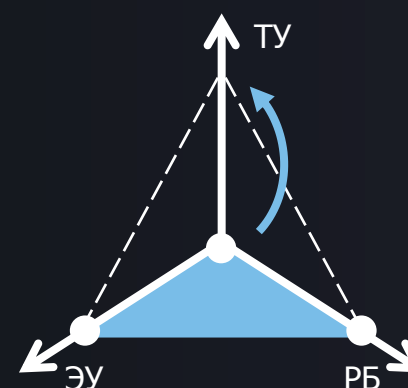
Тип 1 . ГЛОБАЛЬНЫЙ ЛИДЕР НТИ

Крупная высокотехнологичная компания, с опытом построения глобального бизнеса, имеющая успешный опыт выведения на рынок продуктов с уникальными техническими свойствами или уникальной бизнес моделью



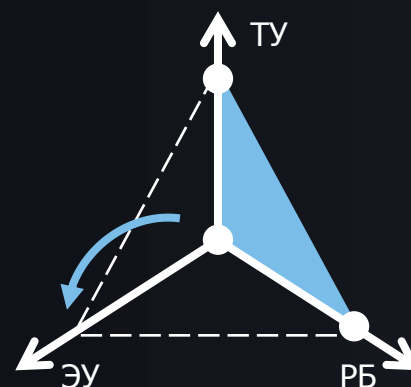
Тип 2 . ОТРАСЛЕВОЙ ПАРТНЕР НТИ

Крупная, но нетехнологичная компания с опытом построения глобального бизнеса



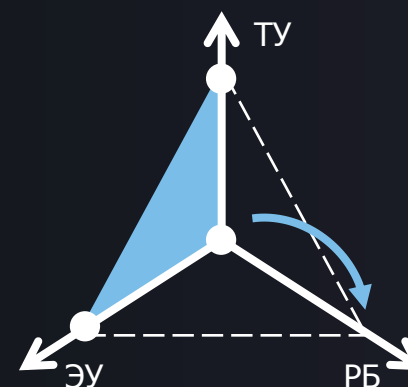
Тип 3 . РЕГИОНАЛЬНЫЙ ИГРОК НТИ

Крупная высокотехнологичная компания или группа компаний, обладающая успешным опытом выведения на российский рынок продуктов с уникальными техническими свойствами



Тип 4 . СКРЫТЫЙ ЧЕМПИОН НТИ

Средняя или небольшая высокотехнологичная компания с опытом работы на международных рынках



Параметры стартовой оценки проектов

1. Технологический уровень

Уровень новизны и доступности технологии для копирования, освоения и продвижения.

2. Уникальность

Аналоги на внутренних и внешних рынках.

3. Зрелость технологии

Оценка технологии через цикл Гартнера.

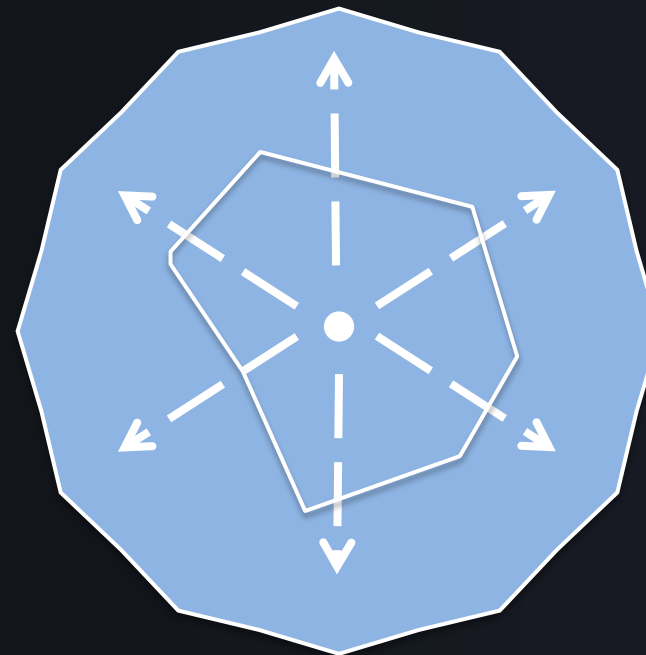
4. Технологическая готовность

Определение TRL и MRL проекта.

5. Опыт команды

Успешные тех. стартапы в копилке инициаторов проекта.

Проекты НТИ



6. Компания - заявитель

Наличие софинансирования в размере не менее 30% от стоимости реализации проекта.
Профильная выручка на целевом рынке.

7. Целевой рынок

Емкость целевого рынка, его конкурентность и темпы роста.

8. Инвестиционный потенциал

Ожидания по выручке и капиталоемкости проекта.

9. Роль для НТИ

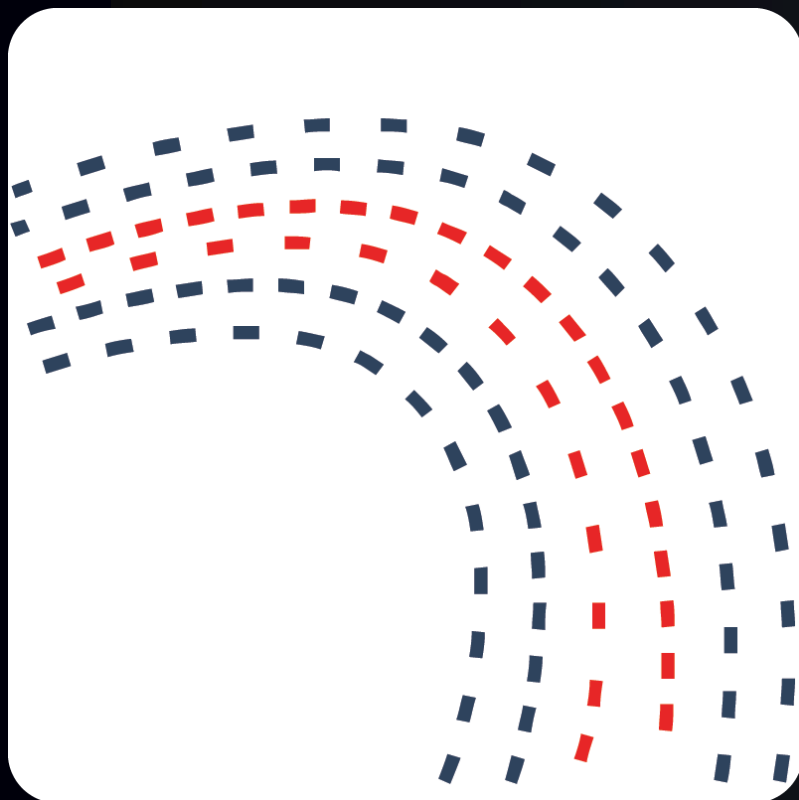
Системный эффект проекта для технологической инициативы.

10. Социальный эффект

Социальные риски и перспективы связанные с реализацией проекта.

ПРОГРАММЫ ПОДДЕРЖКИ И ПРОФИЛЬ ПРОЕКТОВ

ПОДДЕРЖКА ВЫХОДА НА ЗАРУБЕЖНЫЕ РЫНКИ



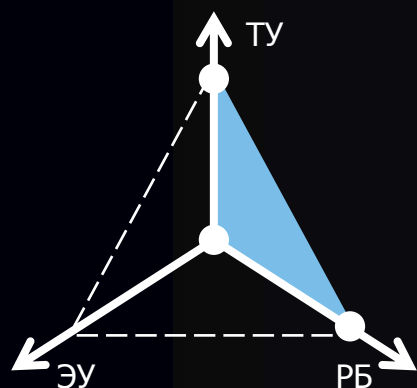
ЭКСПОРТ НТИ

Программа поддержки финальных стадий разработки и вывода на глобальный рынок технологических продуктов

ПОТЕНЦИАЛЬНЫЕ УЧАСТНИКИ:

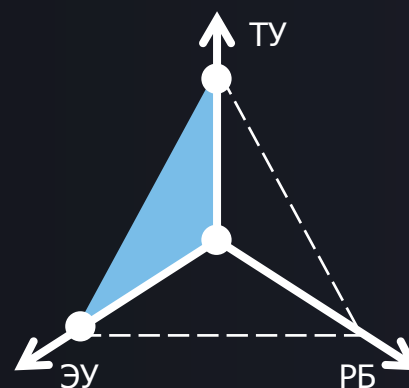
Средние и крупные технологические компании, нацеленные на создание инновационных продуктов и технологий с высоким экспортным потенциалом

УСЛОВИЯ УЧАСТИЯ В ПРОГРАММЕ



РЕГИОНАЛЬНЫЙ ИГРОК НТИ

Крупная высокотехнологичная компания без опыта построения глобального бизнеса



СКРЫТЫЙ ЧЕМПИОН НТИ

Средняя высокотехнологичная компания с опытом работы на международных рынках

ТИП ПРОЕКТА:

ПРОДУКТ НТИ

Создание, доработка и продвижение высокотехнологичных продуктов и услуг с уникальными свойствами, обеспечивающих приоритетные позиции российских компаний на рынках НТИ

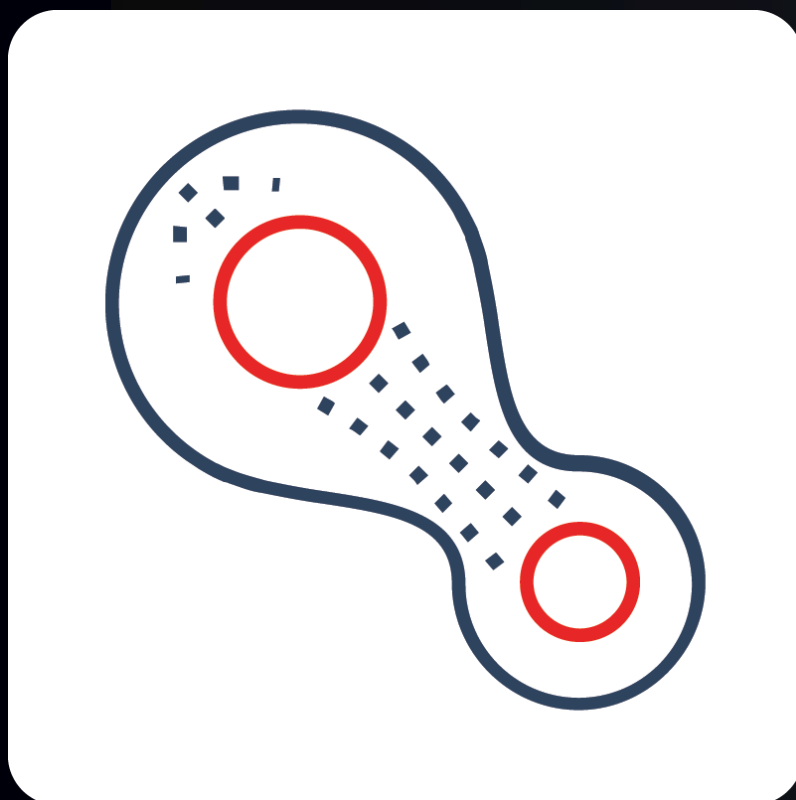
ДОПОЛНИТЕЛЬНЫЕ СТАРТОВЫЕ ТРЕБОВАНИЯ К ПРОЕКТУ:

- Уровень технологической готовности TRL 6+
- Ориентация на глобальный рынок и высокий экспортный потенциал
- Не менее 30% внебюджетного софинансирования от общего бюджета проекта

ИНСТРУМЕНТЫ ПОДДЕРЖКИ

- Финансовая поддержка
 - в форме гранта **до 155 млн. руб.**
(финальные стадии НИОКР, экспертиза реализуемости проекта мирового класса) ;
 - прямые инвестиции и/или субсидирование процентной ставки по профильному кредиту **до 495 млн. руб. ;**
в сумме не более 495 млн. руб.
- Участие в Экспортном акселераторе компаний НТИ
- Помощь в поиске технологических партнеров в России и за рубежом
- Международный GR

ПОДДЕРЖКА СОЗДАНИЯ НОВЫХ БИЗНЕСОВ



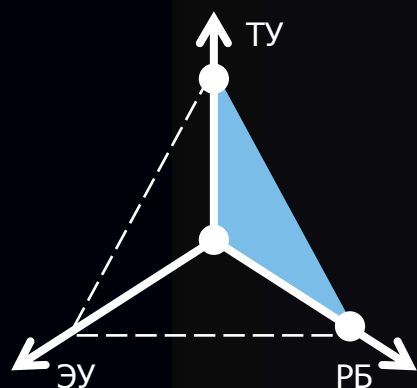
СПИН-ОФФ НТИ

Поддержка создания новых бизнесов по направлениям НТИ на базе крупных технологических компаний

ПОТЕНЦИАЛЬНЫЕ УЧАСТНИКИ:

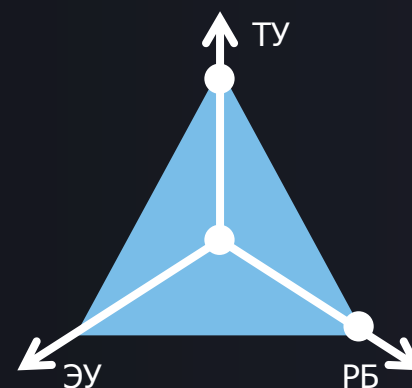
Крупные компании, располагающие перспективными разработками, ориентированными на новые технологические рынки за рамками фокуса их основного бизнеса

УСЛОВИЯ УЧАСТИЯ В ПРОГРАММЕ



РЕГИОНАЛЬНЫЙ ИГРОК НТИ

Крупная высокотехнологичная компания, без опыта построения глобального бизнеса



ГЛОБАЛЬНЫЙ ЛИДЕР НТИ

Крупная высокотехнологичная компания с опытом построения глобального бизнеса

ТИП ПРОЕКТА:

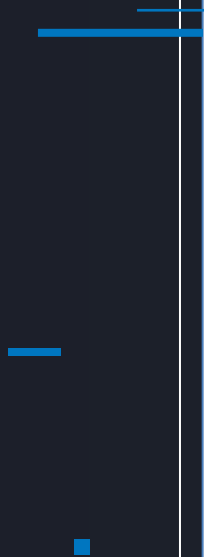
ПРОДУКТ НТИ

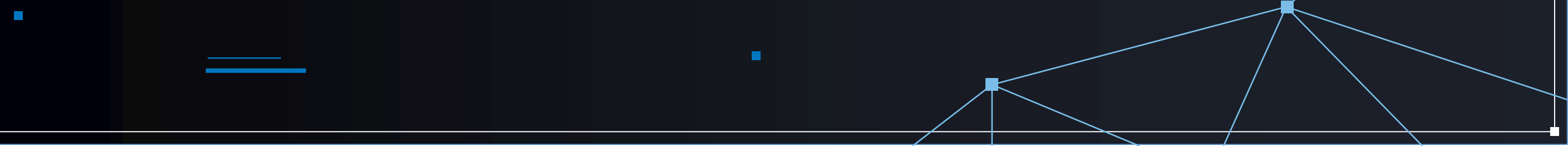
Создание, доработка и продвижение высокотехнологичных продуктов и услуг с уникальными свойствами, обеспечивающих приоритетные позиции российских компаний на рынках НТИ.

ДОПОЛНИТЕЛЬНЫЕ СТАРТОВЫЕ ТРЕБОВАНИЯ К ПРОЕКТУ:

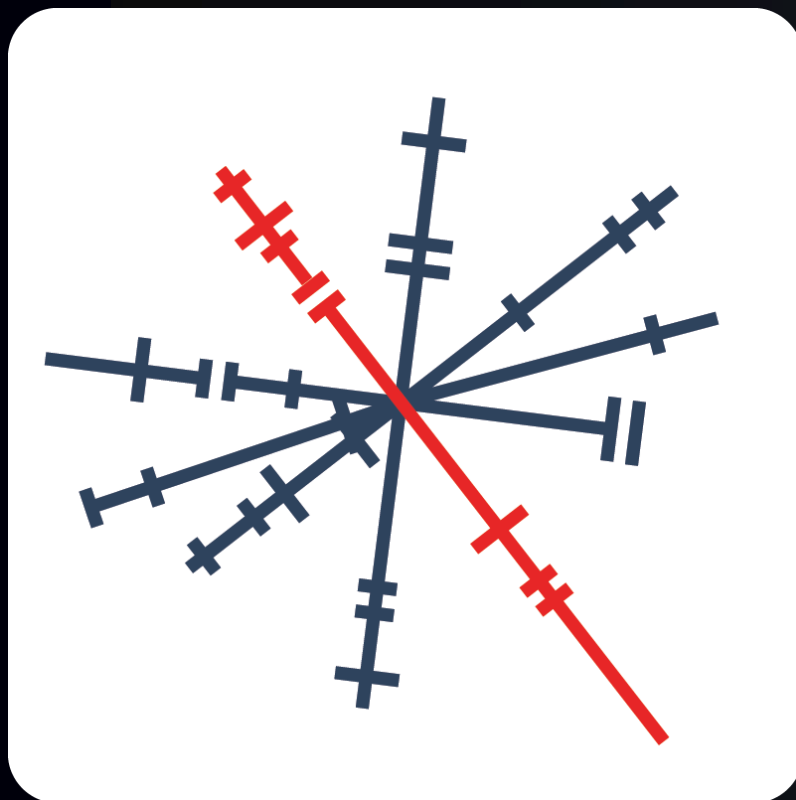
- Готовность «материнской» компании к созданию спиноффа на базе проекта с уровнем технологической готовности TRL 6+
- Ориентация на глобальный рынок и высокий экспортный потенциал
- Не менее 30% внебюджетного финансирования от общего бюджета проекта

ИНСТРУМЕНТЫ ПОДДЕРЖКИ



- Финансовая поддержка
 - прямые инвестиции в SPV и/или субсидирование процентной ставки по профильному кредиту **до 495 млн. руб.** ;
 - Участие в экспортном акселераторе компаний НТИ
 - Поиск технологических партнеров
 - Преодоление административных барьеров
- 

ПОДДЕРЖКА R&D ПРОЕКТОВ



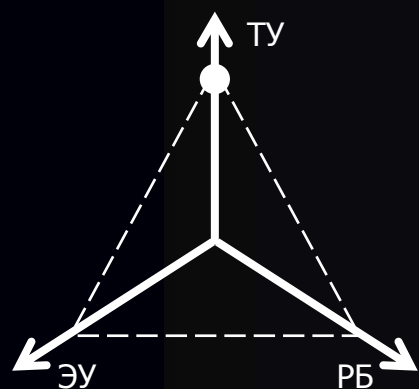
«ТЕХНОЛОГИЧЕСКИЙ ПРОРЫВ НТИ»

Программа поддержки проектов,
предполагающих создание работающих
прототипов прорывных инновационных
продуктов

ПОТЕНЦИАЛЬНЫЕ УЧАСТНИКИ:

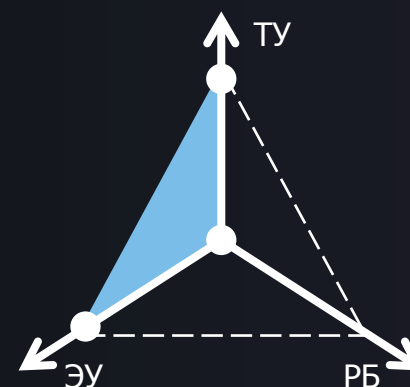
Небольшие команды, технологические компании,
научно-исследовательские центры

УСЛОВИЯ УЧАСТИЯ В ПРОГРАММЕ



ХОЛДЕР ТЕХНОЛОГИЙ

Технологические стартапы, научно-исследовательские институты и коллективы с сильной компетенцией и репутацией на рынке



СКРЫТЫЙ ЧЕМПИОН НТИ

Средняя высокотехнологичная компания с опытом работы на международных рынках

ТИП ПРОЕКТА:

ТЕХНОЛОГИЯ НТИ

Удовлетворение технологических потребностей рынков НТИ и разработка прорывных решений по направлениям Сквозных технологий НТИ

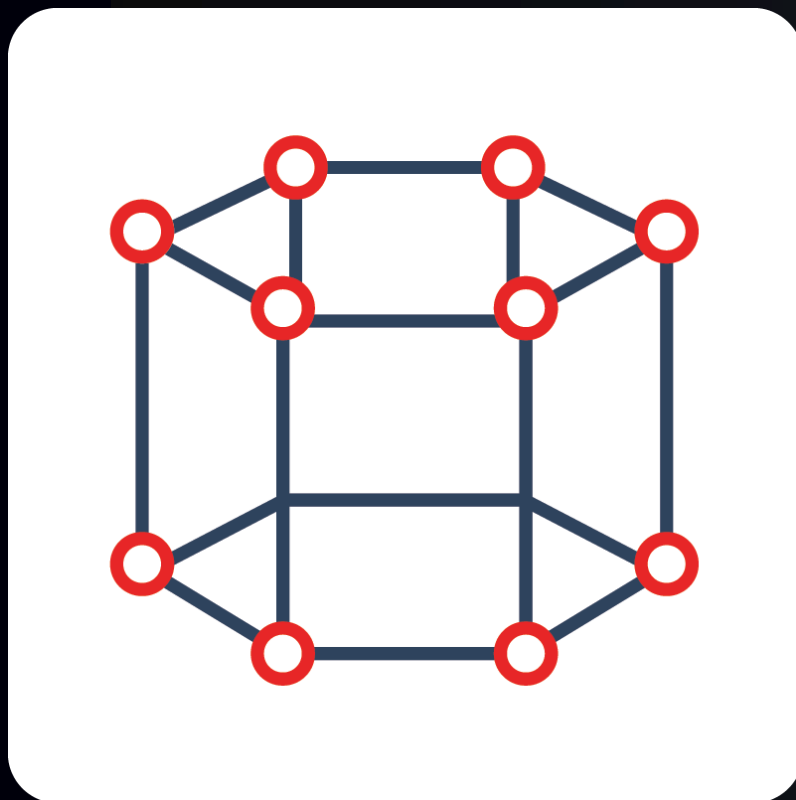
ДОПОЛНИТЕЛЬНЫЕ СТАРТОВЫЕ ТРЕБОВАНИЯ К ПРОЕКТУ:

- Ориентация на преодоление технологического барьера и создание технологического решения с превосходящими мировые аналоги характеристиками
- Наличие плана и подтверждённых компетенций создания бизнеса на базе разработки или наличие Заказчика, подтверждающего готовность довести разрабатываемый продукт до рынка
- Не менее 30% внебюджетного софинансирования от общего бюджета проекта

ИНСТРУМЕНТЫ ПОДДЕРЖКИ

- Финансовая поддержка
 - в форме гранта **до 155 млн. руб.**
(финальные стадии НИОКР, экспертиза реализуемости проекта мирового класса) ;
 - прямые инвестиции и/или субсидирование процентной ставки по профильному кредиту **до 165 млн. руб. ;**
в сумме не более 165 млн. руб.
- Помощь в формировании технологических партнерств и поиске заказчиков
- Контакт с инвесторами следующих стадий, продвижение и GR

Поддержка создания технологических сервисов НТИ



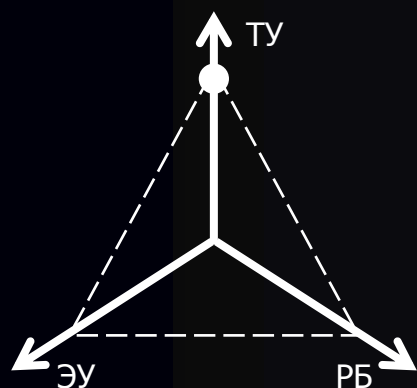
ИНФРАСТРУКТУРА НТИ

Программа поддержки инфраструктурных проектов, в рамках которых создаются условия для развития компаний, ориентированных на мировые рынки.

ПОТЕНЦИАЛЬНЫЕ УЧАСТНИКИ:

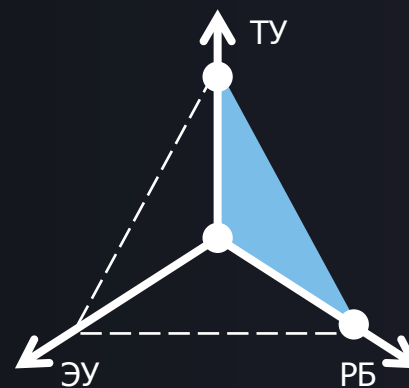
Технологические компании, создающие условия развития инновационных проектов НТИ на этапах их создания, пилотирования, развития.

Условия участия в программе



ХОЛДЕР ТЕХНОЛОГИЙ

Технологические стартапы, научно-исследовательские институты и коллективы с сильной компетенцией и репутацией на рынке



РЕГИОНАЛЬНЫЙ ИГРОК НТИ

Крупная высокотехнологичная компания, без опыта построения глобального бизнеса

ТИП ПРОЕКТА:

ИНФРАСТРУКТУРА НТИ

Испытательные полигоны, научно-исследовательские, инжиниринговые и сертификационные центры, акселераторы бизнесов по направлениям сквозных технологий НТИ

ДОПОЛНИТЕЛЬНЫЕ СТАРТОВЫЕ ТРЕБОВАНИЯ К ПРОЕКТУ:

- Наличие подтвержденного спроса и заказчика на сервис
- Технологическое и качественное соответствие требованиям глобальных рынков НТИ
- Не менее 30% внебюджетного софинансирования от общего бюджета проекта

ИНСТРУМЕНТЫ ПОДДЕРЖКИ

- Финансовая поддержка
 - в форме гранта **до 155 млн. руб.**
(финальные стадии НИОКР, экспертиза реализуемости проекта мирового класса) ;
 - прямые инвестиции и/или субсидирование процентной ставки по профильному кредиту **до 495 млн. руб. ;**
в сумме не более 495 млн. руб.
- Помощь во встраивании в рыночную и гос. инфраструктуру
- Преодоление правовых и административных барьеров
- Привлечение иностранных партнеров и клиентов

ЦИФРОВАЯ ПЛАТФОРМА РВК

Единая точка доступа
к программам поддержки НТИ



services.rvc.ru

ПРОЦЕДУРА РАБОТЫ С ПРОЕКТАМИ НТИ

ЭТАП 1. ИНИЦИИРОВАНИЕ



ЭТАП 2. РАЗРАБОТКА



ПРОЕКТНЫЙ ОФИС

Структурирование и упаковка



РАБОЧИЕ ГРУППЫ

Подходы к реализации и дорожная карта

Структура
управления
проектом

Сметы и структура
расходов

Механизмы
защиты РИД

Изменения в
НПА

Исполнители и
партнеры

Схема
финансирования

Управление
рисками

Конкурентный
анализ

Техническая
реализация



ОПИСАНИЕ ПРОЕКТА

ЭТАП 3. ЭКСПЕРТИЗА

1. ЗАКЛЮЧЕНИЕ ПРОФИЛЬНОГО
ФОИВ
2. ЗАКЛЮЧЕНИЕ МОН
3. НЕЗАВИСИМАЯ ЭКСПЕРТНАЯ
ОРГАНИЗАЦИЯ
4. АГЕНТСТВО СТРАТЕГИЧЕСКИХ
ИНИЦИАТИВ
5. НАУЧНО-ТЕХНОЛОГИЧЕСКАЯ
ЭКСПЕРТИЗА
6. ОТРАСЛЕВАЯ ЭКСПЕРТИЗА
7. КОМПЛЕКСНОЕ ЗАКЛЮЧЕНИЕ
ПО ПРОЕКТУ

ЭКСПЕРТНОЕ ПОРТФОЛИО

ПРОФЕССИОНАЛЬНАЯ
СРЕДА

СТАТУС ПРОЕКТА НТИ

ЭТАП 4. СТАРТ РЕАЛИЗАЦИИ

КОРПОРАТИВНЫЕ ПРОЦЕДУРЫ

- Due diligence
- Term Sheet, вкл. условия выхода
- Консультации
- Выход на сделку

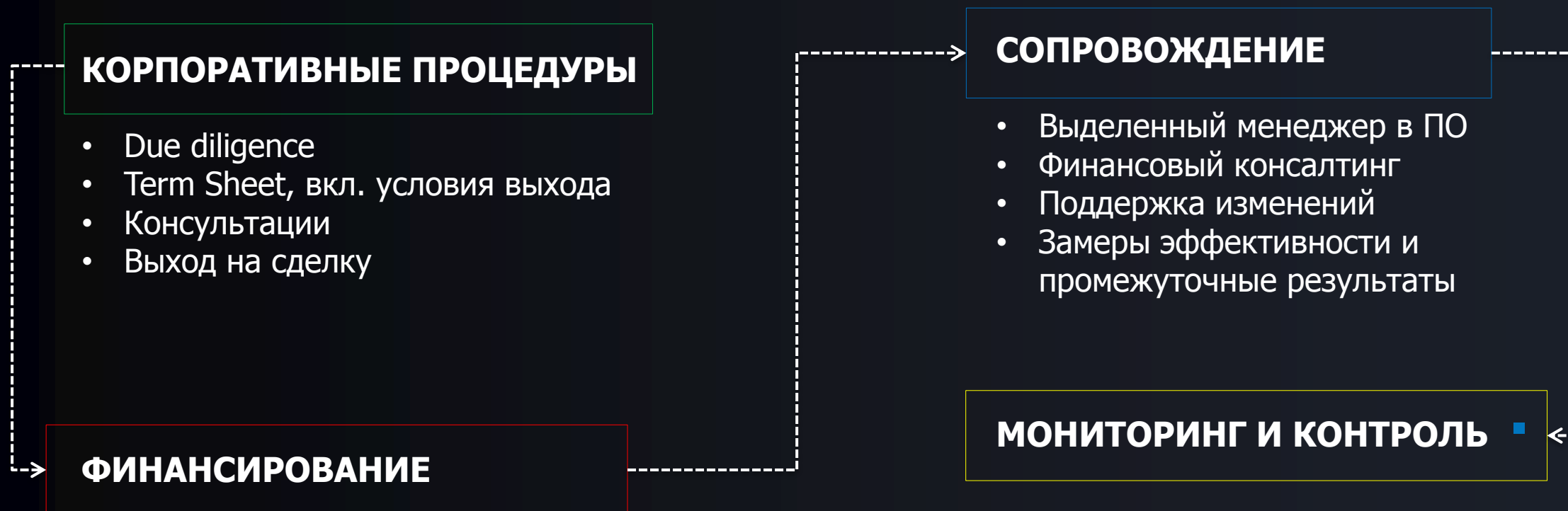
ФИНАНСИРОВАНИЕ

- Бюджет & внебюджет
- Условия старта, приостановки и возобновления финансирования

СОПРОВОЖДЕНИЕ

- Выделенный менеджер в ПО
- Финансовый консалтинг
- Поддержка изменений
- Замеры эффективности и промежуточные результаты

МОНИТОРИНГ И КОНТРОЛЬ



ВОЗМОЖНОСТИ С НТИ

ЭТАП 1. ИНИЦИИРОВАНИЕ

~ 3 недели

15%

ЭТАП 2. РАЗРАБОТКА

~ 2 месяца

40%

ЭТАП 3. ЭКСПЕРТИЗА

~ 1 месяц

75%

ЭТАП 4. СТАРТ РЕАЛИЗАЦИИ

3,5
МЕСЯЦА

- Команда из более 30 профессионалов проектной деятельности
- Доступ к отраслевому сообществу (партнеры, заказчики, инвесторы, регуляторы на одной площадке)
- Пакет бесплатных всесторонних экспертиз, в т.ч. отраслевая и академическая
- Возможность заявить о проекте на гос. уровне

КОНТАКТЫ



services.rvc.ru

+7 (495) 777-01-04

services@rvc.ru